

## “MÜŞTERİ SAYIMIZI ARTIRACAĞIZ”

**BÜYÜME** Ekim sonu itibarıyla yaklaşık 1 milyar TL'ye ulaşan faktoring alacaklarımız, geçen yılın aynı döneme göre yüzde 10 artış gösterdi. 2017 için benzer büyüme hedefliyoruz. 2017'de ana odağımız KOBİ segmenti olacak. Bugün ihracat faktoringi ciromuzun yaklaşık yüzde 10'unu oluşturuyor. Eximbank kaynaklı reeskont kredilerinin işlem hacmimize olumlu katkısıyla 2017'de bu oranın daha yüksek olmasını bekliyoruz.



**ÜRÜN** Tedarikçi finansmanı bu segmentte büyümek için kilit bir ürün ve bizim için büyük önem arz ediyor. Toplam 1.400 aktif müşterimiz var. Bu yıl ekim ayı sonuna kadar 450 yeni müşteri kazandık. KOBİ segmentine ve tedarikçi finansmanına yönelik odağımıza paralel olarak 2017'de yeni müşteri adedimizi bu rakamın üzerine çıkaracağız.